

定谊携手神码，国内数字告示市场进入渠道营销时代

http://www.pjtime.com 来源：投影时代 更新日期：2009-09-11 作者：萧萧

上海数字标牌展现场报道

首款支持多台数码电子看板的高清播放器

首届大屏显示发展高峰论坛

2009年9月1日，全球领先数字标牌产品和解决方案提供商美商定谊科技与国内最大的IT服务和渠道提供商神州数码在北京举行了主题为“创新视野——共拓宏图”的合作签约仪式。作为数字告示领域第一起厂商和渠道商“强强联手”的合作案例，定谊与神码的合作引起了业内人士的广泛关注。



照片前排从左至右为：神州数码控股有限公司商用战略本部副总裁张晶；定谊科技台湾分公司总经理廖敏芳先生

强强联合互惠共赢

据悉，数字告示标牌产业是国内近年来发展最快的应用信息技术产品之一。在国外市场数字标牌产品被称为“OUT OF HOME”产业，也就是说除了家庭以外都能应用的产品。数字标牌产品也是国内新型的“新媒体”产业的主要技术载体产业。此前，定谊数字告示产品就曾应用于国内专业航空港媒体“航美”的近三十座机场数字标牌广告系统。该系统也是目前为止全球最大的数字告示应用网络之一。

定谊与神码的合作被认为是双方齐看好数字告示产业，寻找合作共赢途径的标志。神码总裁郭为曾在不久前指出，未来神码的重要市场方向之一是寻找新的增长点。而数字告示市场在过去的3年内一直保持了“翻番”的增长，06年的增速更是超过300%，被认为是未来国内IT信息产业最具增长潜力的产品。神州数码作为国内最大的IT渠道商、服务商和系统集成商，引入数字告示产品自然“水到渠成”。

与神州数码的合作是定谊中国战略的重要组成部分。“我们对中国市场充满信心”，定谊科技台湾分公司总经理廖敏芳表示。作为国内最大的IT信息设备供应商和解决方案专家，神州数码在金融、政府、电信、公共事业及企业领域拥有丰富的客户资源。与神码的合作将大力促进高端性能的定谊数字告示系统在国内市场的拓展情况。

应对未来，数字告示市场迎接综合竞争时代

“寻找强力的渠道合作已经成为国内数字告示产业的常态”，业内人士对美商定谊与神码的合作分析表示。近入09年以来，国内数字高市场也逐渐表现出“成熟市场”所具有的竞争规律。以产品技术为核心的竞争正在逐步让位给包括了产品技术、综合解决方案能力、品牌口碑和渠道能力等多方面实力的综合产业能力的较量。

业内人士指出，国内数字告示的快速成长虽然是近三年的事情。但是核心厂商进入这一领域却早在2003年前后就已经开始。在技术储备上国内市场基本上和国外市场是同步的，没有差距的。同时，从08年开始大量欧美外资品牌、台系品牌的进入，也进一步引入了国际上最成熟的产品和技术，显著加剧了国内市场的产品同质化竞争程度。以往依靠单一的产品优势和技术特点就可以战胜对手，获得项目的时代已经一去不复返。

09年春季，国内数字告示市场另一家主要品牌，Avedia讯程科技提出了震撼国内市场的“数字标牌整合商”概念。Avedia简志昇总经理今年年初接受投影时代网访谈时指出，国内的数字标牌市场的发展情况大概可以划分为三个阶段：启蒙时期、基础组件发展期，以及即将来临的高速发展期。讯程科技正是看到国内数字标牌这一良好的发展机遇，把自己定位于“专业系统整合开发商”，通过全面整合技术、产品和渠道，提升综合解决方案和服务能力，并为此进行了包括动用媒体资源、展会资源在内的众多品牌营销宣传，被认为是数字告示产业告别传统的“闷头做产品”，全面进入“抬头做营销”的时代的基本标识。

美商定谊作为全球知名的数字告示品牌，自进入国内市场以来取得了不凡的成绩。尤其是航美项目的成功运作，在全球数字告示市场均具有“标志性”的意义。目前，定谊中国市场已经拥有达到150多人的员工队伍，全面负责国内市场的产品研发和客户技术支持服务。分析认为定谊与神码的合作将使其在已经拥有的产品、品牌和团队实力的基础上在增加一道“渠道优势”的竞争力保障。为其未来国内市场的大力开拓奠定坚实的基础。

定谊掌控产业竞争关键因素

“没有真正的第一”，国内另一家知名数字告示品牌奥泰视景指出。作为国内X86架构数字告示系统的代表厂商之一，奥泰视景在众多领域拥有着颇为丰富的客户经验。奥泰视景在接受投影时代网访谈时表示，国内数字告示产业产品真正出色的企业有几家、品牌较响亮的企业也有几家，但是在市场上拥有“份额优势”，称得上绝对“第一”还没有。

业内人士认为，今后一段时期将是国内数字告示市场的“品牌分化期”。一部分产品不过硬、实力逊色的企业将很快淘汰出局。同时，另一批实力过硬、战略方向对路的企业则将“迅速崛起”。三两年后，国内数字告示市场将告别现有的混乱和混沌状态，形成一二三线品牌阵营分明的局面。这一市场演变的过程也被认为是国内主要的数字告示企业第一次“针锋相对一决高下”的决战时期。

在这样的背景下，美商定谊与神州数码的合作被认为极具代表意义。由于国内数字告示产业尚处于兴起阶段，虽然众多企业都结局了完整的产品技术问题和综合解决方案问题，但是在渠道和品牌影响力上尚处于“培育阶段”。美商定谊依靠全球知名品牌的优势率先赢得国内最大IT信息产品渠道商神州数码的青睐，无疑为其今后的国内市场“争项”之战创造了有利的战略基础，成为未来定谊掌控国内产业竞争格局的关键因素之一。

【大 中 小】 打印此页 加入收藏 推荐给好友 返回顶部 关闭

最新网友评论

更多评论...

X86架构如果在大规模运行时，能否达到嵌入终端一样稳定，值得考究

[匿名]

我要评论

总体评价： 差 一般 好 评论人： 匿名 用户 用户申请 商家 商家申请

用户名：

密码：

验证码：

5969

发表

推荐导读

- 交互式多媒体终端巡回回访获奖揭晓
- 新汉应用案例 银行多媒体信息发布系统
- 草谷MediaEdge DS数字告示系统详解
- 迈阿密大学安装部署数字标牌系统
- 哥伦比亚城重要公共场所部署数字标牌
- Cardinal推出医药零售商数字标牌网络
- 定谊携手神码推动数字标牌市场发展
- 定谊WebDT触控感应式数字电子看板系统
- 从英特尔 看数字标牌背后的大市场
- 一条广告可15秒内传播给全国航空乘客
- 酷睿主流延伸数字标牌嵌入式市场
- 北首机场部署WebDT SA3000数字标牌

推荐数字告示播放机



定谊 SA3000



定谊 SA2000



Avedia PS-X200



Avedia PS-R200



新汉 NdiS 540

精彩友情推荐

- 数字告示系统
- 家庭影院系统
- 大屏幕拼接
- 多通道大屏幕专家-伟景行
- 边缘融合系统
- 互动投影系统
- 电子白板
- 真正无缝的大画面显示系统

定谊携手神码，数字告示初现渠道为王

- 草谷MediaEdge DS数字告示系统详解
- 用户户外数字标牌广告营造返校销售热潮
- MEDIAEDGE4数字告示在BIRTV 09应用
- 数字标牌选购商业级显示屏的五大理由
- 公共显示专用：大屏幕显示器精品推荐
- 定谊携手神码，数字告示初现渠道为王
- 德普达领先LED控制系统闪亮CIOE2009
- 首届商用显示B2B发展高峰论坛即将召开
- 定谊携手神码推动数字标牌市场发展
- 唯瑞(Vewell)高调亮相中国国际金融展